

Casi di Successo:

AM di Piovani & C. e Mago.net: automatizzare, personalizzando

AM di Piovani & C. progetta, industrializza e produce una vasta gamma di distributori automatici

L'Azienda

AM Automatic Machines nasce nel 1999 per la progettazione e produzione di distributori automatici. L'azienda è fondata sull'esperienza dei soci, acquisita durante 20 anni di attività nel settore dell'automazione industriale con derivazione elettronica e meccanica. AM si occupa di tutto il ciclo legato all'industrializzazione delle macchine per la distribuzione automatica, dalla progettazione alla produzione. La progettazione interna in campo meccanico ed elettronico consente di realizzare forti personalizzazioni per settori merceologici specifici.

Esigenze

AM ha scelto Mago.net per soddisfare una serie di esigenze aziendali molto settoriali, legate primariamente agli optional di questa tipologia di prodotti e alla loro combinazione secondo diverse configurazioni. *“Una delle esigenze primarie era disporre di un sistema di gestione degli ordini con un configuratore di prodotto piuttosto spinto. Questo fattore rappresenta una caratteristica indispensabile per supportare il reparto commerciale nell'inserimento e nella compilazione dell'ordine in modo corretto, pur non contando su competenze strettamente tecniche”*, spiega Luciano Brancati, responsabile tecnico dei Sistemi Informativi in AM. Altre vitali necessità aziendali sono relative alla gestione della produzione e delle lavorazioni esterne. *“Un'esigenza cardine era la possibilità di disporre di un MRP ottimale per aiutare l'ufficio acquisti a schedare in maniera efficiente gli ordini ricorrenti dei nostri materiali, dai lead time molto lunghi”* aggiunge Brancati.



Distributori automatici



AM di Piovani & C. si affida a Mago.net e alla consulenza del partner Giga per gestire specifiche esigenze nell'articolato settore dei distributori automatici.

Microarea spa

Via R. Bianchi 36 – 16152 Genova, Italy
Tel. 010 60371, Fax 010 6037280



Numero Verde
800-012573

www.microarea.it



La soluzione

AM ha trovato risposta alle proprie esigenze grazie a Mago.net e al supporto di Giga, che ha curato la personalizzazione del prodotto, plasmandolo ad arte sulle necessità aziendali. Il Partner Microarea ha supportato l'azienda in tutto il processo di implementazione di Mago.net, dall'analisi alla migrazione dei dati, fino alle fasi di sviluppo per esigenze specifiche e agli utili suggerimenti su come sfruttare al meglio le potenzialità del gestionale. Il modello di business di AM ha infatti richiesto a Giga la generazione di personalizzazioni, soprattutto per quanto riguarda la gestione di ordini da cliente e il calcolo delle provvigioni con logiche fortemente customizzate, oltre allo sviluppo di un configuratore di codici e distinte basi. Tutto questo permette al commerciale, anche se non esperto, di generare un codice di prodotto finito partendo da varie opzioni di configurazione, calcolando contemporaneamente i listini di vendita, la configurazione commerciale e la distinta base, tenendo conto delle varie opzioni tecniche). Il Partner ha infine creato un workflow autorizzativo per gli ordini, parametrizzabile dall'azienda e con la possibilità di gestire i vari stati del documento. Grazie all'intervento di Giga, in un paio di mesi AM è divenuta pienamente operativa con Mago.net per quanto riguarda la produzione, la lavorazione esterna, l'MRP, il ciclo passivo e quello attivo. Il processo di verifica e startup è stato curato in stretto contatto da Giga e dall'IT interno di AM, il che ha consentito di verificare l'operatività del modello funzionale.

Vantaggi

“Con Mago.net abbiamo avuto risposta alle nostre esigenze. Soprattutto nel campo della gestione ordini, grazie alle potenzialità del configuratore di prodotto, e nei cruciali settori di gestione della produzione e delle lavorazioni esterne. Inoltre l'MRP di Mago.net è tarato in modo funzionale e produttivo: conferisce ampio respiro per gestire in modo più efficiente gli acquisti”, dichiara il responsabile IT Luciano Brancati. AM fa uso intenso anche del documentale EasyAttachment, sia per l'archiviazione dei documenti prodotti da Mago.net, sia per l'acquisizione tramite scanner dei documenti del ciclo passivo con gestione dei barcode, oltre a quella dei documenti collegati a ordini e articoli.

“Tutte le funzionalità delle procedure automatiche sono molto potenti in Mago.net. Per citare alcuni esempi, apprezziamo molto EasyAttachment perché ci permette un'archiviazione documentale realmente automatica; anche la fatturazione differita è davvero ottima, molto curata”, dice Brancati. Che aggiunge: “Un punto di forza da sottolineare è l'integrabilità di Mago.net via web services. L'architettura del gestionale poggia su di essi: si tratta di una tecnologia aperta, che dà ampio spazio a eventuali integrazioni con sistemi già in uso. Inoltre la tecnologia .net è all'avanguardia rispetto ad altri ambienti di sviluppo del panorama gestionale. Mago.net si rivela concorrenziale e aggiornato, flessibile e dotato di una straordinaria facilità di uso dell'interfaccia”. La competenza di Giga è un altro fattore che Brancati cita tra i vantaggi rilevanti: “L'intervento di Giga è stato fondamentale per apprendere skill aggiuntivi, oltre che per personalizzare la soluzione. Anche la formazione erogata dal Partner e dedicata a operatori privi di competenze specifiche non ha pesato, grazie alla profonda conoscenza di Mago.net dimostrata da Giga e alla facilità d'uso di Mago.net”.

“Mago.net è un gestionale concorrenziale, all'avanguardia, flessibile e user-friendly. Questo si intuiva già dalla prima demo e dalla presentazione del prodotto sul sito; con l'uso ne è arrivata conferma immediata”

Luciano Brancati, responsabile tecnico dei Sistemi Informativi

Configurazione adottata:

**Mago.net Enterprise Edition
powered by SQL Server**

**Proximo Extension Pack ●
GIGA AM Addons ●
15 CAL* ●**

*** Client Access License**

MICROAREA®